

※掲載写真は全てイメージです。



75歳をすぎて後継者を探すもなかなか見つからなかったが5年越しに後継者が見つかる。取引先を引き継ぎしっかりフォローしてもらっている。



職人として働きつつも高齢になり後継者を探したところ、移住しつつ承継してくれる若者に会った。職人技を引き継ぎため現場には週1回足を運び現場に残りつつ、後継者にしっかり技を継承中。



実子が承継する気はないと思い、相談せず後継者探しを始めたところ話が進んだので、子どもにも相談したところ、まさかの「自分が継ぐ」とのこと。親族内承継により事業を残すことができた。



よくある質問

Q どうやって相手探しをするのですか？

A インターネット上で譲受希望者とのマッチングができるプラットフォームを利用して相手探しをします。

Q 本当に相手が見つかるものですか？

A 必ず見つかるわけではありませんが、プラットフォームを利用し全国から相手探しができるため、幅広く譲受希望者を探すことができます。

Q すでに他へ相談していますが、支援をしてもらえますか？

A 基本的にお受けできますが、他の業者様と専任契約を締結している場合は本支援を受けることはできません。

Q 相手が見つかるまでどのくらいの期間がかかりますか？

A 早いと1ヶ月程度でマッチングし、3ヶ月で成約するケースもあります。一方1年程度かかるケースもあります。お急ぎの場合は、ご相談ください。

支援概要

内 容	プラットフォームを活用した第三者承継の伴走支援 (詳細は、事業承継伴走支援申込書・重要事項説明書にてご確認ください)
費 用	無料 ※原則無料ですが、本事業対象外の支援(専門家による企業評価やデューデリジェンス対応、契約書作成等)については別途発生する場合があります。
申 込 期 間	令和8年12月31日まで
支 援 期 間	令和9年2月28日まで 期間終了後の対応については別途ご相談させていただきます。

お申し込みはこちら



担当者

連絡先

担当者がわからない場合は、以下の事務局までご連絡ください。

後継者不在でお悩みの事業者様へ 事業承継伴走支援のご案内

事業を未来へ繋げませんか？ —— 事業の想いを次世代へ ——

岡山市では、後継者不在等、事業承継にお悩みの方への支援を行っています。想いのある、価値ある事業や、雇用を残すために、ぜひご活用いただき、事業承継(第三者承継)という選択肢に挑戦していただけたらと思います。

第三者承継とは？

そもそも「第三者承継」とは、会社や事業を親族や従業員以外の第三者に承継する事業承継のパターンのことです。実際に、全く知らない方に譲るということは心情的にもハードルがあるのは当然のことです。自分の代で廃業すれば、と思われるかもしれませんが、以下のメリットがあるほか、地域や未来の若者のためにも事業を残していただくことが必要と考えています。

- ① 第三者へ承継希望者を募集
- ② 譲渡条件をすり合わせ
- ③ 合意内容で譲渡契約



第三者承継のメリット

- 01 廃業する場合にかかる費用がかからないだけでなく、譲渡対価を得られる場合があります。
- 02 従業員の雇用を維持することができます。
- 03 取引先やお客様にご迷惑をかけずに済みます。



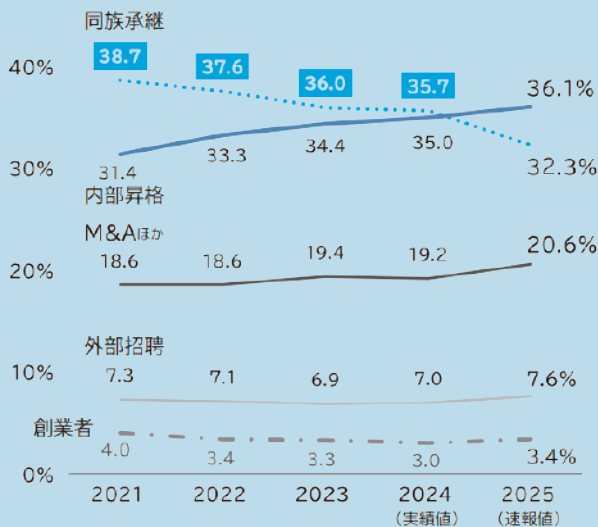
第三者承継を活用する際の留意点

- 必ずしも譲渡先が見つかるとは限りません。
- 条件等によって、譲渡金額は大きく変わります。
- 事業の内容や業界等により譲渡することが外部に漏れると、風評被害、従業員のモチベーション低下、競合他社からの営業攻勢などの可能性があるので情報管理が重要です。

column

事業承継に変化！脱親族内承継？！

ここ数年、右のグラフの通り、同族承継（親族内承継）の割合が下降傾向にあります。逆に従業員や第三者の承継は増加傾向です。つまり、令和において親族外へ承継し事業を残すという選択肢は一般化してきていると言えます。これまで事業を売ったというイメージは悪いこととされてきましたが、これからは売れる事業を作ったということが誇りになる時代なのです。



【注1】2023年までの数値は、過去調査時の最新データ
【注2】「M&Aほか」は、買収・出向・分社化の合計

岡山市・事業承継伴走支援事業について



伴走する人材を派遣し、貴社の事業承継を無料で支援します！

事業承継は、一人で抱え込む必要はありません。本事業では、現状やご希望をじっくりお聞きし、御社の強みを整理するところからスタートします。岡山市の伴走支援研修を修了した支援者が、相談から譲受先とのマッチングまで、伴走支援いたします。またプラットフォームを活用しながら、市内外の幅広い候補先にアプローチが可能です。もちろん秘密厳守で対応いたします。まずはお気軽にご相談ください。



事業承継伴走支援の流れ

支援開始に向けた準備

- 1. 申込書（守秘義務契約も含む）
- 2. 決算書3期分等事業の状況がわかる書類のご提出
- 3. 支援者の選定（数名の候補からお選びいただきます）

STEP 1

相談・ヒアリング

現状やご要望をお伺いします。

STEP 2

情報整理・掲載

御社の強みを整理し、プラットフォームに掲載して候補先を募集します。

STEP 3

候補者との面談

お問い合わせの対応・相手との守秘義務契約の締結からご面談まで、支援者がサポートします。

STEP 4

成約サポート

条件調整・信用調査・契約書の雛形提供など、成約まで一緒に歩みます。



マッチングプラットフォームとは？

後継者不在の企業等が匿名で事業情報を掲載して譲渡先を県内外から譲受候補者を募集することができるインターネットサイトです。昨今は中小規模事業者の事業承継で活用が広がっています。本事業では中小企業庁や事業承継・引継ぎ支援センターとの連携をしているプラットフォームを活用します。