

## 第三者承継の実例紹介



閉店しようとしたら常連さんからやめないでという声があり、後継者探しを始め無事に事業承継。新しいメニューも誕生し新しい風が吹き始めています。



取引先のフォローができなくなるということが不安で、後継者探しを決意。5年越しで良き相手に出会い、前オーナーも顧問として事業に携わっています。



後継者もいない中、体調を崩す。これまで一緒に頑張ってくれた従業員の雇用を守るべく、後継者を探す。無事に雇用が守られながら事業承継することができました。

## よくある質問



**Q** どうやって相手探しをするのですか？

**A** インターネット上で譲受希望者とのマッチングができるプラットフォームを利用して相手探しをします。

**Q** 本当に相手が見つかるものですか？

**A** 必ず見つかるわけではありませんが、プラットフォームを利用し全国から相手探しができるため、幅広く譲受希望者を探すことができます。

**Q** すでに他へ相談していますが、支援をしてもらえますか？

**A** 基本的にお受けできますが、他の業者様と専任契約を締結している場合は本支援を受けることはできません。

**Q** 相手が見つかるまでどのくらいの期間がかかりますか？

**A** 早いと1ヶ月程度でマッチングし、3ヶ月で成約するケースもあります。一方1年程度かかるケースもあります。お急ぎの場合は、ご相談ください。

## 支援詳細

市が派遣する人材による支援には費用はかかりませんが、企業評価や契約書類の作成等を専門家に依頼する場合は、別途費用負担が発生する可能性があります。

**費用** 無料 ※原則無料ですが、状況に応じて発生する可能性があります。

**申込期間** 令和7年12月末日まで

**支援期間** 令和8年2月28日まで

期間終了後の対応については別途ご相談させていただきます。

## お申し込みはこちら



担当者

連絡先

担当者がわからない場合は、以下の事務局までご連絡ください。

岡山市産業振興課経営支援係  
☎ 086-803-1325

事務局（受託事業者）  
株式会社トランビ

📍 東京都港区新橋 5-14-4 新倉ビル 6 階  
☎ 03-6555-2341  
✉ biz\_assist@tranbi.com

岡山市産業振興課



# 後継者不在でお悩みの事業者様へ 事業承継伴走支援のご案内



## 事業を未来へ繋げませんか？ —— 事業の想いを次世代へ ——

岡山市では、後継者不在等、事業承継にお悩みの方への支援を行っています。想いのある、価値ある事業や、雇用を残すために、ぜひご活用いただき、事業承継（第三者承継）という選択肢に挑戦していただけたらと思います。

# 第三者承継とは？

そもそも「第三者承継」とは、会社や事業を親族や従業員以外の第三者に承継する事業承継のパターンのことです。実際に、全く知らない方に譲るということは心情的にもハードルがあるのは当然のことです。自分の代で廃業すれば、と思われるかもしれませんが、以下のメリットがあるほか、地域や未来の若者のためにも事業を残していただくことが必要と考えています。

- 1 第三者へ承継希望者を募集
- 2 譲渡条件をすり合わせ
- 3 合意内容で譲渡契約



## 第三者承継のメリット

- 01 廃業する場合にかかる費用がかからないだけでなく、譲渡対価を得られる場合があります。
- 02 従業員の雇用を維持することができます。
- 03 取引先やお客様にご迷惑をかけずに済みます。



## 第三者承継を 活用する際の 留意点

- 必ずしも譲渡先が見つかるとは限りません。
- 条件等によって、譲渡金額は大きく変わります。
- 事業の内容や業界等により譲渡することが外部に漏れると、風評被害、従業員のモチベーション低下、競合他社からの営業攻勢などの可能性があるので情報管理が重要です。

## column

### 事業承継に変化！脱親族内承継？！

ここ数年、右のグラフの通り、同族承継（親族内承継）の割合が下降傾向にあります。逆に従業員や第三者の承継は増加傾向です。つまり、令和において親族外へ承継し事業を残すという選択肢は一般化してきていると言えます。これまで事業を売ったというイメージは悪いことと思われてきましたが、これからは売れる事業を作ったということが誇りになる時代なのです。



## 本事業における伴走支援について



### 伴走する人材を派遣し、貴社の事業承継を無料で支援します！

まずはしっかりと話を聞き、どのような条件で、どんな人に引き継ぐのが良いかを一緒に考え、相手探しまでを伴走します。岡山市での事業承継研修を受けた信頼できる担当者を専属で派遣します。インターネット等も活用し、事業承継の支援を行います。一人で悩まず、ぜひ承継先探しをはじめてみてください。この事業では、インターネット上のマッチングプラットフォームを活用することで、市内外から広く譲受希望者とのマッチングを行うことができます。



## 事業承継伴走支援の流れ

### 支援開始に向けた準備

1. 申込書（守秘義務契約も含む）
2. 決算書等の事業の状況がわかる書類のご提出
3. 支援者の選定（数名の候補からお選びいただきます）

### 承継候補者との面談まで

- 1 事業についてヒアリング
- 2 案件情報シート（匿名情報）を作成・確認
- 3 プラットフォームに情報掲載
- 4 譲受希望者からの問い合わせ
- 5 譲受希望者との守秘義務契約を締結し、実名開示
- 6 オンラインもしくは対面にて面談を実施

### 成約まで

- 1 条件をすり合わせ方向性合意
- 2 承継候補者の信用調査
- 3 譲渡契約書の雛形提供



## マッチングプラットフォームとは？

後継者不在の企業等が匿名で事業情報を掲載して譲渡先を県内外から譲受候補者を募集することができるインターネットサイトです。昨今は中小規模事業者の事業承継で活用が広がっています。本事業では中小企業庁や事業承継・引継ぎ支援センターとの連携をしているプラットフォームを活用します。