

スタートアップ起業家等を対象とした成長支援プログラム 「MoAP（モアアップ）」への参加者を募集します

成長が見込め、意欲の高いスタートアップや起業希望者に対して、短期集中的に伴走支援を行うことでビジネスプランのブラッシュアップを行い、事業成長を促進させるプログラムをスタートアップ支援拠点「ももスタ」で実施します。

1 日時

令和6年9月13日(金)から全6日間 各日18時30分～20時30分

2 場所

ももスタ(北区駅前町一丁目 イコットニコット2階)

3 対象者

成長意欲の高い起業家の方で全6回のプログラム全てに出席できる方

4 申込期限及び定員

令和6年9月6日(金) 定員10名 (定員を超えた場合は申込内容から選考)
申込方法など詳細は別添資料または以下のウェブページにてご確認ください。

<https://spot.creww.me/com/moap2024-basic>

5 参加費

無料

6 その他

今年度は、本プログラムへの参加検討者向けのプレイベントを令和6年8月28日(水)に開催します。プレイベントの詳細、参加申込については以下をご覧ください。

<https://moap-pre-20240828.peatix.com/>

※スタートアップとは、「革新的なアイデアや独自性で新たな価値を生み出し、社会にインパクトを与える企業」のことです。創業支援・雇用推進課では、岡山市の経済成長の担い手になり得るスタートアップの創出と成長をスタートアップ支援拠点「ももスタ」を中心に支援しています。

【お問い合わせ先】

岡山市 創業支援・雇用推進課 河合・塚原 直通086-803-1342 内線4514・4518

MoAP 2024

ももスタ アクセラレータープログラム

岡山発、未来への大航海。
あなたの夢、ここから実現しましょう。

応募締切
9/6 金

Momosta **ももスタ**
MOMOTARO STARTUP CAFE
Accelerator Program
Basic Stage
9/13 - 11/22 参加無料

ABOUT

「MoAP（ももスタアクセラレータープログラム“モアアップ”）～Basic Stage～」は、成長意欲の高いスタートアップや起業希望者に対して、短期集中的に伴走支援を行うことでビジネスプランのブラッシュアップを行い、事業成長を促進させるプログラムです。

本プログラムでは、起業家に必要なマインドセットを行い、事業の課題整理や仮説検証を学び、市場に製品・サービスが適応していく状態を構築していきます。

期間中は伴走メンターと事務局メンバーによるサポート、スポット勉強会を通じて、事業成長を全面的に支援していきます。

講座の特徴



Knowledge

PMFに必要な知識・ノウハウの共有

製品・サービスがPMF（プロダクトマーケットフィット）するためには何が必要なのか、仮説検証手法を学び、実践していきます。期間中はメンターやVCだけでなく、事業会社とのディスカッションも設定し、現場の生の声をフィードバックします。



Mentoring

メンタリングによるサポート

受講者の取り組みたい領域に適した伴走メンター、スポットで相談が可能なスポットメンターによるメンタリングを提供します。様々な角度から事業成長をバックアップしていきます。



Instructors

経験豊富、バラエティ豊かな講師陣による講座

岡山に縁のある先輩起業家をはじめ、事業立ち上げ期の支援に特化した専門家やVCキャピタリストといった講師をお招きし、講座を実施。



Demo day

出合いが一気に広がる！ Demo dayの開催

プログラム最終回はDemo dayを開催。プログラム修了後、参加者が一気に事業成長するために必要なベンチャーキャピタリストや事業会社とのマッチングを実施します。

受講対象者

受講対象者

- ・スタートアップ・ベンチャー型ビジネスで事業に取り組む意思のある創業前の個人、個人事業主（学生可）
- ・概ね創業3年未満かつ、資金調達を実施していないスタートアップ企業経営者
- ・第二創業としてスタートアップ型ビジネスを検討している中小企業経営者、経営幹部、後継者

採択予定

10名程度

応募フォームに必要事項を入力の上、エントリーをしていただき、必要に応じて事前に対談（オンライン可）を実施することが条件となります。

スケジュール

Day1

2024

9.13(金) 18:30 - 20:30

チャットワーク創業者に学ぶ！スタートアップ経営者としてのマインドセット

キックオフとしてプログラム参加者がスタートアップ型ビジネスについて、改めて理解を深めるとともに、自身が中長期的にめざす姿を明確にイメージするマインドセット



山本 敏行 氏
一般社団法人日本エンジェル投資家協会 代表理事
Chatwork創業者

昭和54年3月21日、大阪府堺市生まれ。中央大学在学中の2000年、留学先のLAでEC studio（後にChatworkへ社名変更）を創業。2012年に米国法人をシリコンバレーに設立し、5年連続成長した後に帰国。上場1年前にChatworkのCEOを兼任し、2019年東証グロースへ550億円超の時価総額で上場。現在はエンジェル投資家コミュニティの「Power Angels」に注力している。著書に「エンジェル投資家 実践バイブル」がある。

Day2

2024

9.27(金) 18:30 - 20:30

創業初期に大切な「仮説検証」について学ぶ

起業家が自身のサービスが市場に求められているかを確認するために大切な「仮説検証」
ユーザヒアリングとは？ヒアリングした結果をどう反映させるか？を学びます



志岐 達介 氏
Crew株式会社 西日本エリアマネージャー
一般社団法人スタートアップスタジオ協会 関西地区エバンジェリスト

甲南大学卒業後、大手企業2社で9年間の法人営業を担当。2015年より公益財団法人大阪市都市型産業振興センター（現：大阪産業局）にて、中小製造業向けのビジネスマッチングなどの支援業務を担当。2020年より大阪イノベーションハブにてスタートアップ・ベンチャー支援、産学連携業務に従事し、スタートアップが発する熱量に大きく感化される。「大規模時代を作る」というビジョンに共感し、2022年7月よりCrew株式会社に参画。兵庫県、開山市、奈良県三宅町などのオープンイノベーション、インキュベーション案件でプロジェクトマネージャーを務める。

Day3

2024

10.11(金) 18:30 - 20:30

地元の先輩起業家に学ぶ！スタートアップ立ち上げ期のリアル

直近でシード期のハードシキングスを経験した先輩起業家による勉強会
製品・サービスが市場に受け入れられるまでの試行錯誤について実際の声をお聞きます



清水 正博 氏
SMZ株式会社 代表取締役

大学中退後、ITエンジニアとして1年半経験を積み、フリーランスエンジニアとして独立。計4年ほどAI・IoT・Webアプリ開発・データ分析などに従事。2021年12月にSMZ株式会社を創業。IT企業としての創業だったが、創業から約半年後に電動モビリティメーカー事業へピボット。3カ月に海外メーカーと開発した高性能電動キックスクーターにてクラウドファンディングを実施し、2300万円の売上を達成する。創業1年8カ月で累計資金調達額が1.5億円を突破。国内向けブランド「IVERACITY」とグローバル向けブランド「SHIMIZU」の2輪で展開。

Day4

2024

10.25(金) 18:30 - 20:30

ベンチャーキャピタリストに学ぶ！創業期の資金調達手段

スタートアップ起業への投資を行うベンチャーキャピタリストに資金調達のポイントを学ぶ勉強会
エクイティ調達以外にデッドによる調達についても学びます



浅原 俊宏 氏
株式会社ちゅうざんキャピタルパートナーズ 投資部 マネージャー

中国銀行に入行。岡山・香川の基幹店にて法人向け融資業務に従事した後、ソリューション営業部よりグループ会社（キャピタル部門）へ出向。スタートアップ、事業承継、インフラ、不動産といった様々な分野の企業・プロジェクトへの投資実行、ハンズオンを経験。その後、独立系PEファンドに出向し、ソーシング、DD、投資実行等の一連業務に従事。銀行退任後、銀行グループのファンド出資業務、外部ファンドへのLP出資業務、M&Aファイナンス業務に従事。2022年、投資専門子会社「ちゅうざんキャピタルパートナーズ」設立にプロジェクト主担当として関与し、現在は、ベンチャー・事業承継・地域活性化事業の3分野への投資業務をおこなっている。
主担当先: patternstorage、オーディオストック、SMZ、エンペイ、SIS、ABABA、カナリー、キッチハイク、WAmazing、FABRICTOKYO、MFSほか

Day5

2024

11.1(金) 18:30 - 20:30

先輩起業家に学ぶ！スタートアップの仲間あつめ

立ち上げ期に苦労する「ヒト」と「組織」に関する課題を先輩起業家に学ぶ勉強会。
雇用が良いか業務委託が良いか、それぞれのメリットを理解する。



久保 駿貴 氏
株式会社ABABA 代表取締役

自衛隊明石市出身。岡山大学理学部4年次、友人の就活活動をきっかけに「就活活動の過程が評価される」スカウト型サービスABABAを創業。累計6億円の資金調達を実現し、最年少で経団連に加盟。東京MX「転職モーニングFLAG」にてコメンテーターも務める。

Day6

2024

11.22(金) 18:30 - 20:30

Basic Stage成果発表会

2ヶ月の講座の成果発表を開催します。

域内外からゲストをお招きし、成果発表についてのフィードバックも受けながら、プログラム終了後もビジネスプランを継続して事業成長する意気込みをプレゼンします。公開イベントとなりますので、多くの方にご来場いただけますと幸いです。

MoAP 2024

ももスタ アクセラレータープログラム

プレイベント

2024.8.28 水
18:30 - 20:30

リーンキャンバスを活用して ビジネスアイデアを可視化しよう

Momosta **ももスタ**
MEMOTARE STARTUP CLUB
Accelerator Program
Basic Stage

@ももスタ(岡山市北区駅前町1-8-18)

「次の日から事業検証が始められるようになる」

「起業に興味がある」、「考えているビジネスを立ち上げたい」、「でも、あと一步の確信がない」という方を対象に、次の日から事業検証が始められるようにするためのイベントをももスタで開催します。本イベントは、9月からスタートするMoAP(ももスタ・アクセラレータープログラム)のプレイベントになります。アクセラレーションプログラムに参加したいけど、ビジネスプランに自信が持てなかったり、ブラッシュアップをしてからエントリーしたいという方には最適なイベントです。

前半

スタートアップ・起業に関するトレンド

後半

リーンキャンバス作成とブラッシュアップ

ワークの内容

リーンキャンバスとはA4用紙1枚でビジネスモデルを体系的に整理でき、スタートアップがビジネスモデルを可視化するために活用されているツールです。

今回のイベントではリーンキャンバスの作成方法を解説し、実際に参加者の皆さんにリーンキャンバスを記入してもらいます。

特別参加のメンターが随時アドバイスをを行い、その場でキャンバスの内容をブラッシュアップする構成でお届けします。

メンター陣



志岐 遼介
Creww(株)



山根 颯太
(株)TheraGATE



赤木 孝臣
SETODEZA



小林 由季
(株)AuroraAlliance

お申し込み

